

CATALOGO CORSI ON DEMAND

DIFFERENT SKILLS



AREA: DIFFERENT SKILLS

Public Speaking	28
Presentazioni Vincenti	29
Gestione dei Conflitti	30
Comunicazione Efficace	31
Riconoscere le Microespressioni	32
Eventi 2.0	33
Leve del Coaching	34
Allenamento al Mindset	35
Strategie Aziendali per il Cambiamento	36
Condurre un Colloquio	37
Fondamenti di PNL	38
Formazione	39
Strumenti Finanziari	40
Valutazione di una Start Up	41
Finanza ed Emozioni in gioco	42
Criptovalute e Crowdfunding	43
Finanza Immobiliare	44
Il Coaching Finanziario	45
Investire in arte contemporanea	46
I principi di marketing management	47
Employer Branding	48
Tecniche di Vendita	49
I principi di sales management	50
Organizzazione e struttura delle reti di vendita	51

PUBLIC SPEAKING

Categoria: Categoria: Comunicazione efficace - Codice: 0DFS602

Questo corso fornisce accorgimenti utili per migliorare l'efficacia della propria comunicazione in pubblico e per trasmettere al meglio le proprie idee e proposte.

Infatti saper comunicare tenendo conto non solo dei contenuti ma anche delle caratteristiche del messaggio della sua visualizzazione della tipologia degli interlocutori fa ottenere i risultati auspicati più rapidamente di qualsiasi altro fattore.

Ore: **3**

Tipologia: **Streaming**

Lingua: **Italiano**

Moduli: **S**

PRESENTAZIONI VINCENTI

Categoria: Categoria: Comunicazione efficace - Codice: 0DFS603

Il corso ha lo scopo di fornire il know-how necessario per creare presentazioni coinvolgenti in modo da poter catturare l'attenzione di nuovi clienti del tuo team o della tua classe convincerli dell'acquisto del prodotto proposto o semplicemente renderli entusiasti di partecipare ad un progetto.

Attraverso un focus sullo sviluppo della parte visiva si ambisce a migliorare l'attrattiva della presentazione in modo tale da tenere i destinatari della ancorati al contenuto interessati e divertiti

Ore: **2**

Tipologia: **Streaming**

Lingua: **Italiano**

Moduli: **S**

GESTIONE DEI CONFLITTI

Categoria: Categoria: Comunicazione efficace - Codice: 0DFS605

Il conflitto è una situazione in cui si percepisce una incompatibilità con uno o più persone o fattori che ostacola od ostacolano la propria realizzazione in termini di pensieri emozioni e comportamenti.

Nelle relazioni interpersonali quotidiane nei gruppi di lavoro è spesso usuale trovarsi a dover affrontare e gestire conflitti derivanti da relazioni complesse incomprensioni piuttosto che nei contesti organizzativi da tensione verso i risultati o da cambiamenti repentini da gestire.

Si apprenderanno le strategie per trasformare e gestire i conflitti imparando ad acquisire un insieme di abitudini e abilità per comunicare e interagire in maniera più efficace rinforzano la capacità di conoscere le proprie emozioni saperle gestire e rimanere presenti e “alla guida” anche in condizioni difficili.

Ore: **1**

Tipologia: **Streaming**

Lingua: **Italiano**

Moduli: **S**

COMUNICAZIONE EFFICACE

Categoria: Categoria: Comunicazione efficace - Codice: 0DFS606

Le persone di maggior successo come i più grandi leader sono prima di tutto dei gran comunicatori. In questo corso grazie a nozioni dati esempi concreti e filmati rappresentativi si scopriranno i segreti della Comunicazione per comprenderla gestirla e rendere efficace le relazioni la propria capacità di public speaking e raggiungere risultati migliori nelle negoziazioni.

Ore: **3.5**

Tipologia: **Streaming**

Lingua: **Italiano**

Moduli: **S**

RICONOSCERE LE MICROESPRESIONI

Categoria: Categoria: Comunicazione efficace - Codice: 0DFS607

Attraverso questo corso si conosceranno le Microespressioni Facciali e si avrà accesso ad una serie di tecniche che permetteranno di comprendere il codice delle emozioni degli interlocutori che si hanno davanti imparando ad individuare le 26 variazioni delle 7 microespressioni facciali universalmente codificate per distinguere ed identificare le emozioni proiettate sul viso dei clienti amici o dipendenti.

Il modello di riferimento è quello creato da Six Second il più grande network di Intelligenza Emotiva al mondo con l'applicazione dello strumento Sei Assessment per l'autoanalisi del livello di Intelligenza Emotiva e della sua performance nei diversi contesti.

Ore: **1.5**

Tipologia: **Streaming**

Lingua: **Italiano**

Moduli: **S**

EVENTI 2.0

Categoria: Categoria: Comunicazione efficace - Codice: 0DFS612

Saper organizzare tutti i passi della creazione di un evento è fondamentale soprattutto per una comunicazione efficace e di successo attraverso i social network.

Comunica i tuoi Eventi con gli strumenti del Web 2.0. I Social Network sono ormai la nostra principale forma di comunicazione e lo strumento di marketing preferito. Saperli usare per promuovere i propri eventi digitali e creare un pubblico attento è l'arma segreta dei brand più influenti.

Ore: **1.5**

Tipologia: **Streaming**

Lingua: **Italiano**

Moduli: **S**

LEVE DEL COACHING

Categoria: Categoria: Crescita personale - Codice: 0DFS601

Questo non è un corso didattico come comunemente inteso vuole essere una condivisione di un metodo un approccio di pensiero volto al raggiungimento dell'autorealizzazione.

Sarà un percorso che non può essere immaginato come un prêt-à-porter un modello per tutte le stagioni ma sarà unico perché si rivolge alla singola unicità di chi ascolta e diverse saranno le considerazioni che ne deriveranno. Il punto su cui ci si può ritrovare tutti è alla base del metodo ovvero quella modalità di saper mettere in relazione la propria domanda interna con ciò che poi agiamo nella nostra vita sia personale che professionale.

Verranno indagate le aree da allenare per cambiare la nostra visione del mondo circostante per poi come conseguenza migliorare i nostri comportamenti.

Si analizzeranno i processi interiori automatici che fanno da ostacolo ad una corretta e oggettiva percezione e come allenarci per individuarli prima e superarli poi.

Si avranno spunti e domande atte a stimolare nuove ispirazioni nuove esplorazioni sentieri mai battuti in nome di quella potenzialità che è per tutti infinitamente più grande di quanto ci abbiano portato a credere.

Ore: **2.5**

Tipologia: **Streaming**

Lingua: **Italiano**

Moduli: **S**

ALLENAMENTO AL MINDSET

Categoria: Categoria: Crescita personale - Codice: 0DFS604

Il mindset o forma mentis è l'insieme delle credenze e convinzioni che influenzano pensieri azioni quotidiane insomma i nostri risultati e che abbiamo il potere di modificare.

In un momento di disorientamento come questo è importante comprendere i meccanismi che regolano i nostri comportamenti per rimanere in uno stato di lucidità mentale per gestire le sfide che il momento ci mette davanti. Le credenze limitanti possono influenzare negativamente il modo in cui si percepiscono gli eventi e ridurre la nostra capacità di reazione e di ripartire nel mercato di domani.

Con l'impiego di tecniche utilizzate dai coach si può prendere consapevolezza delle proprie convinzioni limitanti e modificarle per accogliere nuove prospettive e azioni che possano aiutare in questo momento difficile. Questo videocorso aiuterà con un metodo sperimentato in 5 passi a sviluppare l'atteggiamento mentale giusto per affrontare le sfide personali e professionali quotidiane.

Ore: **3**

Tipologia: **Streaming**

Lingua: **Italiano**

Moduli: **S**

STRATEGIE AZIENDALI PER IL CAMBIAMENTO

Categoria: Categoria: Crescita personale - Codice: 0DFS608

Il progresso tecnologico e sociale impongono alle aziende che vogliono sopravvivere un'innovazione continua. Evoluzione e Rivoluzione sono parole simili ma con significato dal valore catastroficamente diverso in azienda.

La sopravvivenza è un concerto di soluzioni per innovarsi continuamente e limitare l'impatto di un'onda anomala che può stravolgere un intero settore. In questo corso si parlerà di come dirigere questo concerto quali sono gli strumenti a disposizione e come usarli per il massimo risultato.

Ore: **2**

Tipologia: **Streaming**

Lingua: **Italiano**

Moduli: **S**

CONDURRE UN COLLOQUIO

Categoria: Categoria: Crescita personale - Codice: 0DFS609

Durante questo corso i partecipanti prenderanno consapevolezza del proprio stile di conduzione e di relazione evitando gli errori più comuni nella valutazione e comprendendo le caratteristiche più funzionali dello strumento del colloquio.

Questo corso non è utile soltanto a coloro che sono alla ricerca di un posto di lavoro ma anche per tutti quelli che hanno interesse ad avviare o stanno già approcciando al mondo delle risorse umane.

Ore: **2**

Tipologia: **Streaming**

Lingua: **Italiano**

Moduli: **S**

FONDAMENTI DI PNL

Categoria: Categoria: Crescita personale - Codice: 0DFS611

Fondamenti di PNL è il corso introduttivo alla PNL. Comprende i principi e gli schemi mentali linguistici e fisici che sono alla base della programmazione neurolinguistica.

Il nome PNL deriva proprio dall'idea che ci sia una connessione fra i processi neurologici ("neuro") il linguaggio ("linguistico") e gli schemi comportamentali appresi con l'esperienza ("programmazione") affermando che questi schemi possono essere organizzati per raggiungere specifici obiettivi nella vita.

La PNL è una risorsa fondamentale e l'asso nella manica di chi vince nel lavoro e nella vita privata. Il processo più efficace per acquisire o migliorare delle competenze avviene attraverso esercizi esperienziali che forniscono un feedback immediato proprio come permette questo corso.

Ore: **5**

Tipologia: **Streaming**

Lingua: **Italiano**

Moduli: **S**

FORMAZIONE

Categoria: Categoria: Crescita personale - Codice: 0DFS614

In questo corso si dà risposta alla domanda “perché l’adulto apprende?”.

Si analizzeranno alcune teorie degli studiosi che hanno esplorato questa dimensione e spiegato come avviene l’apprendimento in età adulta. L’essere adulto si trova in un percorso di crescita continuo nel quale è fondamentale la componente motivazionale: senza di essa non c’è motivazione ad apprendere non c’è quel fuoco interiore che spinge a scegliere il cambiamento accettando i rischi che questo può generare ma che comunque è necessario per innescare un percorso di crescita facendo sempre tesoro dell’esperienza già acquisita.

Con questo corso si apprenderanno le tecniche per migliorare l’apprendimento e la motivazione!

Ore: **3**

Tipologia: **Streaming**

Lingua: **Italiano**

Moduli: **S**

STRUMENTI FINANZIARI

Categoria: Categoria: Financial Freedom - Codice: 0DFS615

Gli strumenti finanziari sono armi preziose per raggiungere i nostri progetti di vita o poter risolvere momenti di incertezza. Alcuni strumenti ci mettono in condizione di entrare a far parte delle aziende più importanti al mondo ed essere in piccola parte socio di capitale dei più grandi imprenditori.

Comprendere gli strumenti finanziari è molto importante per tutti gli imprenditori e gli investitori individuali. Solo dopo averli compresi si possono fare scelte in linea con le proprie esigenze e il proprio profilo! In questo corso si spiegherà cos'è uno strumento finanziario quali e quanti tipi di strumenti finanziari esistono e come puoi usarli nella propria strategia.

Ore: **3.5**

Tipologia: **Streaming**

Lingua: **Italiano**

Moduli: **S**

VALUTAZIONE DI UNA START UP

Categoria: Categoria: Financial Freedom - Codice: 0DFS616

La StartUp è la nascita di un nuovo soggetto economico che può diventare un gigante del futuro o anche spegnersi come un fiammifero al vento.

Quali sono i passi fondamentali per avere successo con la propria StartUp o aderire a quelle di amici o addirittura estranei?

Come valutare una StartUp prima di investire o essere coinvolto? è importante fare la ricerca giusta sapendo cosa cercare in un'impresa di successo e capire quali domande farsi nel processo di valutazione. La questione della valutazione delle StartUp è una di quelle con cui combattono fondatori e investitori ugualmente specialmente nelle prime fasi. Questo corso fornisce tutte quelle informazioni necessarie per evitare gli errori e far nascere il progetto nel migliore modo possibile.

Ore: **3**

Tipologia: **Streaming**

Lingua: **Italiano**

Moduli: **S**

FINANZA ED EMOZIONI IN GIOCO

Categoria: Categoria: Financial Freedom - Codice: 0DFS617

Quanto è diventato rischioso investire? La paura ci tiene fermi. L'avidità ci fa fare passi azzardati. Come gestire queste emozioni che regolano le nostre scelte e la nostra vita? Investire seguendo le proprie emozioni è il fattore principale che fa perdere denaro agli investitori nel competitivo mondo della finanza. Il motivo?

Non si ha ancora la giusta consapevolezza della gestione delle Emozioni. In questo corso andiamo a esaminare le emozioni più frequenti che gli investitori provano e come una buona strategia può evitare gli errori che accompagnano le decisioni finanziarie.

Ore: **3**

Tipologia: **Streaming**

Lingua: **Italiano**

Moduli: **S**

CRIPTOVALUTE E CROWDFUNDING

Categoria: Categoria: Financial Freedom - Codice: 0DFS618

Le cripto valute specialmente il Bitcoin sono sempre più viste come investimenti (e speculazione!) ma per i nuovi investitori è necessaria un po' di cautela ed educazione e soprattutto un approccio molto coscienzioso e disciplinato.

Cosa sono?

Bisogna comprarli?

Farci trading?

Questo corso permetterà di prenderci confidenza scegliendo intelligentemente il giusto percorso in base ai propri obiettivi minimizzando i rischi.

Ore: **2**

Tipologia: **Streaming**

Lingua: **Italiano**

Moduli: **S**

FINANZA IMMOBILIARE

Categoria: Categoria: Financial Freedom - Codice: 0DFS619

Diversificare nel settore immobiliare è importante per chiunque voglia assicurarsi un futuro finanziariamente stabile. Ma oggi la pressione fiscale e la prossima riforma successoria impongono di prestare molta attenzione per continuare a sfruttare in modo profittevole questo settore ancora prioritario in Italia.

Proprio per questo oggi molto più che mai gli immobili necessitano di essere gestiti e valorizzati sono sempre stati uno dei pilastri fondamentali del portafoglio dei nostri genitori e dei nostri nonni per due motivi cruciali:

1. Gli immobili hanno storicamente generato tassi di rendimento paragonabili alle azioni e ai titoli azionari con una volatilità molto inferiore.
2. I rendimenti degli investimenti immobiliari non sono (per la maggior parte) correlati alle azioni o alle obbligazioni.

In questo corso affrontiamo come continuare a investire nel settore immobiliare come trovare il metodo che si adatta al tuo budget e al tempo che puoi dedicare alla gestione del tuo investimento. Evitando di far guidare anche qui le emozioni.

Ore: **3**

Tipologia: **Streaming**

Lingua: **Italiano**

Moduli: **S**

IL COACHING FINANZIARIO

Categoria: Categoria: Financial Freedom - Codice: 0DFS620

Questo corso affronta l'opportunità di lavorare con un Coach finanziario per acquisire il controllo del proprio patrimonio investito ed avere visione chiara di questa particolare partnership in modo da comprendere l'opportunità di potersi confrontare serenamente con il proprio coach per raggiungere gli obiettivi finanziari prefissati.

A differenza dei consulenti finanziari che si concentrano sulla creazione di strategie di investimento e piani finanziari i coach finanziari guardano da vicino il lato comportamentale della finanza. Un coach finanziario è un professionista addestrato che collabora e guida il suo cliente a raggiungere i suoi obiettivi finanziari fornendo supporto incoraggiamento e strumenti per aiutarti a prendere decisioni informate. Un vero e proprio partner.

Ore: **3**

Tipologia: **Streaming**

Lingua: **Italiano**

Moduli: **S**

INVESTIRE IN ARTE CONTEMPORANEA

Categoria: Categoria: Financial Freedom - Codice: 0DFS621

Molti investitori a lungo termine cercano di diversificare i loro portafogli investendo in classi di attività diverse esotiche anche. C'è chi preferisce mettere i propri soldi in monete rare e gioielli piuttosto che vini pregiati. Una classe d'investimento che sta rapidamente guadagnando popolarità è l'opera d'arte. Non solo le opere d'arte possono migliorare l'arredamento della tua casa ma possono anche apprezzare il loro valore semplicemente appendendole al muro del salotto. Se si ama l'arte è naturale considerare di investirci può essere un ottimo modo per guadagnare e diversificare i propri investimenti.

Non è necessario essere un insider del mondo dell'arte per iniziare con questo tipo di investimento: in questo corso si andrà a vedere come investire in arte partendo dalle basi.

Cosa bisogna sapere per iniziare la propria collezione? Quali sono i rischi e le opportunità? Si tratteranno infine le opportunità e i rischi delle nuove tendenze: NFT e tokenizzazione delle opere d'arte tramite Blockchain.

Ore: **3**

Tipologia: **Streaming**

Lingua: **Italiano**

Moduli: **S**

I PRINCIPI DI MARKETING MANAGEMENT

Categoria: Categoria: Marketing - Codice: 0DFS622

Le prospettive di crescita in questo settore sono molto interessanti e con questo corso si apprenderà come gestire ed ottimizzare la propria attività di marketing in azienda!

Si acquisiranno le competenze necessarie per avviare o dirigere la propria carriera nell'universo del Marketing aprendo favorevoli prospettive occupazionali in vari contesti lavorativi: dalle multinazionali alle PMI dalle Imprese alle agenzie di consulenza.

Ore: **4**

Tipologia: **Streaming**

Lingua: **Italiano**

Moduli: **S**

EMPLOYER BRANDING

Categoria: Categoria: Risorse umane - Codice: 0DFS613

I team di talento creano Aziende di successo. Questi individui di talento però non vengono tipicamente a bussare alla porta - è necessario acquisirli proattivamente e coltivarli con una formazione strutturata.

Se desideri che la tua azienda superi la concorrenza cercando trovando assumendo e trattene-ndo i migliori talenti disponibili allora dovrai adottare una strategia di acquisizione dei talenti oltre ad imparare come coltivare questi professionisti eccezionali in modo da amplificare il loro valore.

Ore: **1.5**

Tipologia: **Streaming**

Lingua: **Italiano**

Moduli: **S**

TECNICHE DI VENDITA

Categoria: Categoria: Sales Management - Codice: 0DFS610

Il corso è finalizzato a formare figure specializzate e competenti che vogliono inserirsi con successo nel mondo delle Vendite. Si acquisiranno tecniche che permetteranno di “vendere” la propria idea il proprio prodotto il proprio servizio o vendere se stessi e costruire il proprio “personal branding”.

Il corso fornisce metodologie tecniche e strumenti per diventare un professionista della Vendita competenze spendibili in modo trasversale indipendentemente da quello che si vuole proporre.

Ore: **2**

Tipologia: **Streaming**

Lingua: **Italiano**

Moduli: **S**

I PRINCIPI DI SALES MANAGEMENT

Categoria: Categoria: Sales Management - Codice: 0DFS623

Durante il corso il docente condividerà strategie e tecniche collaudate. Ogni argomento trattato è al contempo alla base di una performance di vendita e indirizza le questioni più urgenti e importanti che si affrontano. Principi Sales Management è un programma online completo che insegnerà come diventare un manager delle vendite di maggior successo.

Si imparerà da alcuni dei migliori leader di vendita del settore. Si rafforzeranno il proprio coaching personale e la propria leadership per formare rapporti diretti e per creare una cultura di successo.

Il corso di principi di sales management sfiderà a provare approcci e tecniche consolidate in molti settori diversi e farà raggiungere nuovi livelli di prestazioni di cui si avranno i risultati con le entrate.

Ore: **1.5**

Tipologia: **Streaming**

Lingua: **Italiano**

Moduli: **S**

ORGANIZZAZIONE E STRUTTURA DELLE RETI DI VENDITA

Categoria: Categoria: Sales Management - Codice: 0DFS624

Il lavoro dei responsabili dell'area vendite dovrà permettere a tutti coloro che sono sottoposti al suo controllo di muoversi in autonomia prendere iniziative e trattare con i clienti conoscendo perfettamente i confini della trattativa per questo c'è bisogno che la direzione definisca obiettivi chiari e specifici regole strategie e priorità!

Questo corso dà tutti gli spunti necessari per mettere in atto le scelte migliori per la gestione dei lavori e dei subordinati

Ore: **2.5**


Tipologia: **Streaming**


Lingua: **Italiano**

Moduli: **S**



www.edottoformazione.com

 info@edotto.com

 0742.320759

 Sede legale e operativa
Via Angelo Morettini, 8/F - 06034 Foligno (PG)